



MIESIĘCZNY HARMONOGRAM UDZIELANYCH W RAMACH PROJEKTU FORM WSPARCIA

Nazwa Beneficjenta: UNIWERSYTET EKONOMICZNY W KATOWICACH				
Nr projektu: POWR.03.05.00-00-Z203/17			Tytuł projektu: Blisko - Międzynarodowo - Przez całe życie. Kompleksowy program zrównoważonego rozwoju Uniwersytetu Ekonomicznego w Katowicach	
LP.	DATA	MIEJSCE	GODZINA	Cykl szkoleń dla kadry zarządzającej z zakresu zarządzania strategicznego Zadanie 12 - Moduł 6
1	24 października 2018	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, IV piętro, sala 4/3	10:00-16:30	Strategia konkurencyjna: jak zwyciężać w warunkach intensywnej rywalizacji i utowarowienia
2	25 października 2018	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, IV piętro, sala 4/3	9:00-15:30	Strategia konkurencyjna: jak zwyciężać w warunkach intensywnej rywalizacji i utowarowienia
3	21 listopada 2018	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, III piętro, sala 3/20	10:00-16:30	Jak wygrywać za pomocą innowacji: wymiar strategii, modelu biznesowego i produktu
4	22 listopada 2018	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, III piętro, sala 3/20	9:00-15:30	Jak wygrywać za pomocą innowacji: wymiar strategii, modelu biznesowego i produktu
5	5 grudnia 2018	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, IV piętro, sala 4/3	10:00-16:30	Podjęcie decyzji w praktyce lidera: szybsze i lepsze decyzje w nowych realiach organizacyjnych
6	6 grudnia 2018	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, IV piętro, sala 4/3	9:00-15:30	Podjęcie decyzji w praktyce lidera: szybsze i lepsze decyzje w nowych realiach organizacyjnych
7	16 stycznia 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, III piętro, sala 3/20	10:00-16:30	Proefektywnościowa kultura organizacyjna
8	17 stycznia 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, III piętro, sala 3/20	9:00-15:30	Proefektywnościowa kultura organizacyjna
9	27 lutego 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, IV piętro, sala 4/3	10:00-16:30	Zarządzanie przychodami i kosztami: jak zwiększyć przychody i zredukować koszty w tym samym czasie
10	28 lutego 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, IV piętro, sala 4/3	9:00-15:30	Zarządzanie przychodami i kosztami: jak zwiększyć przychody i zredukować koszty w tym samym czasie
11	20 marca 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, VI piętro, sala 6/2	10:00-16:30	Strategie sprzedaży nowej generacji: większa sprzedaż przy większej efektywności
12	21 marca 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, VI piętro, sala 6/2	9:00-15:30	Strategie sprzedaży nowej generacji: większa sprzedaż przy większej efektywności
13	24 kwietnia 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, III piętro, sala 3/20	10:00-16:30	Zarządzanie wartością spółki: w jaki sposób identyfikować nowe szanse na rozwój?
14	25 kwietnia 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, III piętro, sala 3/20	9:00-16:30	Zarządzanie wartością spółki: w jaki sposób identyfikować nowe szanse na rozwój?
15	22 maja 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, III piętro, sala 3/20	10:00-16:30	Revolucja w marketingu: nowe media, nowi konsumenci, nowy biznes
16	23 maja 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, III piętro, sala 3/20	9:00-16:30	Revolucja w marketingu: nowe media, nowi konsumenci, nowy biznes
17	12 czerwca 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, VI piętro, sala 6/2	10:00-16:30	Od budowania wartości spółki do budowania osobistego sukcesu
18	13 czerwca 2019	02-653 Warszawa al. Niepodległości 18, VI piętro, sala 6/2	9:00-15:30	Od budowania wartości spółki do budowania osobistego sukcesu
19	5 kwietnia 2019		10:00-16:30	Nowe trendy w strategii i zarządzaniu strategicznym: w poszukiwaniu szans na zyskowy rozwój
20	6 kwietnia 2019		9:00-16:30	Nowe trendy w strategii i zarządzaniu strategicznym: w poszukiwaniu szans na zyskowy rozwój