Uniwersytet Ekonomiczny w Katowicach

blisko

międzynarodowo

przez całe życie

Handel Zagraniczny

Katedra Międzynarodowych Stosunków Ekonomicznych

Handel Zagraniczny

Rosnące znaczenie **wymiany handlowej** (wzrost mimo pandemii) i **ekspansja na rynki zagraniczne** polskich przedsiębiorstw powoduje **zapotrzebowanie na pracowników** znających specyfikę międzynarodowych uwarunkowań handlowych i gotowych do wyzwań z zakresu komunikacji międzykulturowej w biznesie

Zostań specjalistą z zakresu międzynarodowego biznesu!

Wiedza i praktyczne umiejętności

Po specjalności **Handel Zagraniczny** będziesz w stanie m.in.:

- prowadzić biznes w warunkach konkurencji międzynarodowej
- negocjować i zawierać transakcje z partnerami zagranicznymi
- analizować i prowadzić badania rynków zagranicznych
- efektywnie poszukiwać źródeł finansowania (w tym z UE) oraz dokonywać rozliczeń międzynarodowych

Pozwoli to uzyskać przewagą na rynku pracy w kraju i za granicą

Przedmioty na specjalności Handel Zagraniczny

3 semestr
Biznes międzynarodowy
4 semestr
Technika i organizacja handlu zagranicznego
5 semestr
Marketing Międzynarodowy Regionalne uwarunkowania działalności na rynkach zagranicznych Rozliczenia międzynarodowe
6 semestr
Badanie koniunktury i rynków zagranicznych Negocjacje i współpraca z partnerem zagranicznym

Handel Zagraniczny
Twoja przyszłość

- Gotowość do pracy w:
  - korporacjach międzynarodowych – wzrost napływu BIZ
  - polskich przedsiębiorstwach współpracujących z zagranicą – wzrost eksportu i importu
- Możliwość utworzenia własnej firmy wykorzystując możliwości rynku polskiego, europejskiego i globalnego
- Realizacja ambicji poprzez pracę w instytucjach, organizacjach krajowych (rządowych lub pozarządowych) jak i międzynarodowych (np. europejskich)

Potencjalne zarobki

Stanowisko		Pensja brutto	Najczęściej
Specjalista ds. handlu zagranicznego/ eksportu	Młodszy specjalista	3 980 PLN do 5 240 PLN	4 540 PLN brutto
	Specjalista	4 610 PLN do 6 410 PLN	5 360 PLN brutto
	Starszy specjalista	5 220 PLN do 7 880 PLN	6 510 PLN brutto
Kierownik ds. eksportu i importu/eksportu Manager ds. eksportu i importu/eksportu		6 080 PLN do 11 440 PLN	8 250 PLN brutto
Dyrektor ds. sprzedaży międzynarodowej/ Dyrektor ds. eksportu i importu/eksportu		12 550 PLN do 22 770 PLN	16 540 PLN brutto
Instytucje UE, różne pozycje, kalkulator: https://eutraining.eu/salary-calculator		2 088 EUR do 7 460 EUR + dodatki	3 200 – 4 500 EUR brutto + dodatki

Źródło: prezentowane dane na podstawie analiz https://wynagrodzenia.pl/moja-placa#. (dostęp: 07.03.2022).

Pensje zależą od wielu czynników, takich jak: staż pacy, wykształcenie, wielkość firmy, województwo, branża – przykład dla Specjalisty ds. eksportu i importu z uwzględnieniem wskazanych czynników: https://praca.money.pl/wynagrodzenia/s/specjalista-ds-eksportu-i-importu/ (dostęp: 07.03.2022).

Handel Zagraniczny

Dodatkowe aktywności

Koło Naukowe *"International Challenge"*
przy Katedrze Międzynarodowych Stosunków Ekonomicznych
https://www.facebook.com/KNInternationalChallenge/

Wykłady otwarte/spotkania z praktykami

Konkursy ogólnouczelniane i międzynarodowe

Tutoring

Zapraszamy na specjalność HZ!

Uniwersytet
Ekonomiczny
w Katowicach

www.ue.katowice.pl