

Małgorzata Roman

Bytom, dn. 31.05.2024

Specjalista ds. sprzedaży

REKOMENDACJA

Jako tegoroczna absolwentka Studiów Podyplomowych na kierunku Menedżer ds. Kluczowych Klientów, Dyrektor Sprzedaży na Uniwersytecie Ekonomicznym w Katowicach, chciałabym zarekomendować tę formę kształcenia.

Stacjonarny tryb prowadzonych zajęć zapewnił wartościowe spotkania z Wykładowcami, z których znaczną część stanowili doświadczeni praktycy biznesu. Umożliwiło to pogłębienie wiedzy już posiadanej oraz przyswajanie nowej, dzięki bardzo praktycznej formie zajęć oraz omawianiu rozmaitych case study. Zarówno początkujący sprzedawcy, jak i wytrawni menedżerowie sprzedaży z ciekawością oraz zaangażowaniem uczestniczyli w prowadzonych warsztatach. Niewątpliwą wartością dodaną Studiów stanowili dla mnie ich współuczestnicy-Koleżanki i Koledzy, dający inspirację do rozwoju osobistego, z którymi można było wymieniać rozmaite doświadczenia zawodowe.

Polecam Studia każdemu handlowcowi, zarówno rozpoczynającemu swoją przygodę w sprzedaży, jak i osobom, które mają ambicję na stanowiska menedżerskie nie tylko w małej firmie, ale i w korporacji. Umożliwiają one bowiem szerokie spojrzenie na siebie z perspektywy posiadanej wiedzy oraz doświadczenia, w kontekście aktualnej pozycji zawodowej i możliwości dalszego rozwoju.

Z wyrazami szacunku,

Małgorzata Roman