

Warszawa, dnia 23.05.2024r.

Marcin Fulek

Senior Key Account Wholesale Manager

EGIS Polska Dystrybucja Sp. z o.o.

REKOMENDACJA

Z wielką przyjemnością dołączam do osób rekomendujących studia podyplomowe na kierunku **Menadżer ds. Kluczowych Klientów i Dyrektor Sprzedaży** na Uniwersytecie Ekonomicznym w Katowicach. Uważam, że każdy, kto zajmuje się sprzedażą oraz każdy kto myśli o podjęciu pracy w tym zawodzie powinien obowiązkowo ukończyć powyższy kierunek.

Zajęcia prowadzone były w sposób warsztatowy zarówno przez nauczycieli akademickich jak i praktyków biznesu. Dzięki takiemu połączeniu otrzymałem solidną dawkę wiedzy teoretycznej oraz miałem możliwość wymiany doświadczeń z zakresu negocjacji handlowych, technik sprzedaży, obsługi klienta, personal branding, marketingu, rozwoju współpracy z kluczowymi klientami, budowania zespołów oraz tworzenia planów sprzedażowych. Atmosfera na studiach pozwala nawiązać wiele relacji biznesowych, które są kluczowe do dalszego rozwoju w obszarze sprzedaży.

Jeśli ktoś chce rozpocząć przygodę w zarządzaniu i sprzedaży albo zamierza rozwijać i pogłębiać swoje kwalifikacje w dziale sprzedaży to ten kierunek studiów jest skierowany do takich właśnie osób.

Serdecznie polecam.

Z poważaniem

