

19.04.2021

Milena Wróbel
Specjalista ds. sprzedaży
Górnice Zakłady Dolomitowe S.A.

REKOMENDACJA

Z wielką przyjemnością pragnę zarekomendować studia podyplomowe na kierunku: „Menedżer ds. Kluczowych Klientów i Dyrektor Sprzedaży” na Uniwersytecie Ekonomicznym w Katowicach.

Chciałabym zaznaczyć, że studia powadzone były całkowicie online, a mimo to udało się w ciekawy sposób zrealizować cały program, dzięki doskonałej ich organizacji.

Ogromnym atutem dla mnie była forma prowadzenia zajęć, ograniczająca liczbę wykładów do koniecznego minimum, na rzecz: warsztatów, dyskusji, burzy mózgów, studium przypadku czy odgrywania ról.

Ponadto wszyscy uczestnicy mogli swobodnie wymieniać się swoimi doświadczeniami, co z pewnością zaprocentuje w przyszłości.

Szeroka wiedza i duże doświadczenie prowadzących, a przy tym poczucie humoru i pozytywne nastawienie – w obecnym czasie tak bardzo potrzebne – spowodowały, że uczestnictwo w zajęciach było czystą przyjemnością.

Jeśli pracujesz w sprzedaży, chciałbyś usystematyzować i poszerzyć swoją wiedzę, a przy tym być może dostać awans lub zdobyć lepszą pracę – nie zastawiaj się, tylko bierz udział w rekrutacji. Z całą pewnością nie będzie to stracony czas.

Milena Wróbel