



Jadwiga Kasprzyk

Specjalista w dziale Global Biznes Development

REKOMENDACJA

„Standardowa edukacja zapewni Ci przeżycie. Samokształcenie – fortunę”.

Z ogromną radością chciałabym podzielić się z Państwem swoją opinią na temat odbytych studiów podyplomowych na **Uniwersytecie Ekonomicznym w Katowicach na kierunku Menadżer ds. Kluczowych Klientów i Dyrektor Sprzedaży w roku 2018/2019.**

Gdyby musiała się cofnąć w czasie i jeszcze raz dokonać wyboru uczelni i kierunku studiów, to jestem przekonana, że byłby to taki sam wybór. Wybór, który okazał się strzałem w dziesiątkę.

O wyjątkowości tego kierunku zadecydowało kilka czynników, do których bez wątpienia mogę zaliczyć wykładowców bardzo dobrze przygotowanych do zajęć. Bowiem byli to nie tylko teoretycy, ale także praktycy z bogatym doświadczeniem w tematyce, którą nam prezentowali. Kolejnym plusem była forma prowadzonych zajęć, która przyjmowała kształt wykładów, seminariów, warsztatów, czy też burzy mózgów i dyskusji. Wszystko to powodowało, że wszyscy aktywnie mogli uczestniczyć w zajęciach, a tym samym w sposób bardzo efektywny przyswajać wiedzę. Nie sposób nie wspomnieć o obsłudze administracyjnej, która była prowadzona na najwyższym poziomie. Każdy student mógł liczyć na wsparcie oraz szczegółowe informacje.

Polecam tą uczelnię i ten kierunek wszystkim tym, którzy tak jak i ja uważają, że człowiek powinien się rozwijać i uczyć dopóki pozwalają mu na to warunki oraz wszystkim tym, którym zależy na zdobyciu wiedzy merytorycznej i praktycznej z zakresu szeroko rozumianego zarządzania sprzedażą. Z całą pewnością były to dobrze zainwestowane pieniądze i czas. Poza dużą ilością wiedzy i umiejętności wynoszę z tych studiów dobre wspomnienia, a także jestem przekonana, że to dobry początek dla mojego rozwoju zawodowego.

Jadwiga Kasprzyk