

Świętochłowice, dnia 16 sierpnia 2022 r.

Grzegorz Buchała  
General Manager  
CTM TECHMAL  
Fick&Fick Spółka Jawna

### REKOMENDACJA

Dotyczy: Studia Podyplomowe na kierunku Menedżer ds. Kluczowych Klientów i Dyrektor Sprzedaży.

Z wielką przyjemnością dołączam do osób rekomendujących studia podyplomowe na kierunku Menedżer ds. Kluczowych Klientów i Dyrektor Sprzedaży.

W mojej opinii każdy, kto zajmuje się sprzedażą oraz każdy, kto myśli o podjęciu pracy w tym zawodzie, powinien potraktować powyższe studia jako lekturę obowiązkową na ścieżce swojej kariery zawodowej.

Menedżer ds. Kluczowych Klientów i Dyrektor Sprzedaży to studia interdyscyplinarne, prowadzone zarówno przez wykładowców akademickich jak i praktyków biznesu. Takie połączenie pozwala na uzupełnienie wiedzy teoretycznej między innymi z zakresu komunikacji interpersonalnej, marketingu, negocjacji handlowych, technik sprzedaży, obsługi klienta oraz wymianę doświadczeń z osobami zarządzającymi procesami sprzedażowymi w dużych firmach oraz korporacjach międzynarodowych.

Zajęcia prowadzone są przed wszystkim w formie warsztatów, studium przypadków oraz dyskusji, w trakcie których każdy ze słuchaczy ma możliwość wymiany swoich spostrzeżeń z pozostałymi uczestnikami zajęć. Dynamika studiów nie pozwala na nudę, a egzaminy między poszczególnymi blokami tematycznymi są dodatkowym motywatorem do jeszcze głębszego wejścia w omawiany temat. Studia podyplomowe Menedżer ds. Kluczowych Klientów i Dyrektor Sprzedaży są niewątpliwie jedną z najlepszych propozycji edukacyjnych w zakresie szeroko pojętego tematu sprzedaży i bardzo duża w tym zasługa pana prof. dr hab. Macieja Mitręgi.

Wszystkim osobom, które chcą usystematyzować dotychczasową wiedzę, zdobyć nowe, praktyczne umiejętności oraz uzyskać dodatkowe wykształcenie gorąco polecam powyższy kierunek studiów.

Z poważaniem,

