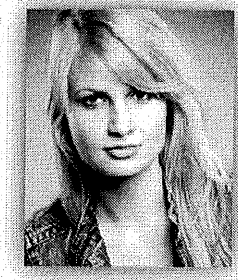


Katarzyna Muszyńska

Bombardier Transportation (ZWUS) Polska Sp. z o.o.

Młodszy Specjalista ds. Szkoleń



Rekomendacja

Mam przyjemność być absolwentką studiów podyplomowych w roku akademickim 2016/2017 pn. „Menedżer ds. Kluczowych Klientów i Dyrektor Sprzedaży”. Uczelnia posiada oryginalną ofertę edukacyjną, doprecyzowany program studiów, niebywałą kadrę naukową oraz kadrę praktyków, która umożliwiła wymianę doświadczeń biznesowych.

Tematyka zajęć została stworzona dla osób rozwijających karierę w branży handlowej i jednocześnie dla osób ubiegających się o stanowisko w dziale sprzedaży. Na każdym etapie harmonogramu zostały przeanalizowane poszczególne tematy około sprzedażowe, na których studenci pozyskali nową wiedzę oraz wymienili się dotychczasowymi umiejętnościami i doświadczeniami.

Moją uwagę przykuły zajęcia pt. „Tworzenie strategii i planów sprzedażowych” prowadzone przez mgr. P. Nowaka. W prosty i dostępny sposób zostały przedstawione możliwości zaplanowania strategii i celów na dany rok. W zależności od zajmowanego stanowiska prowadzone ww. plany ulegają dostosowaniu i zmianie.

Jestem mile zaskoczona poziomem studiów, organizacją i nastawieniem uczelni do studenta. Atmosfera sprzyja zawiązywaniu relacji biznesowych oraz przyjacielskich.

Zachęcam serdecznie do studiowania na Uniwersytecie Ekonomicznym w Katowicach na studiach podyplomowych pn. „Menedżer ds. Kluczowych Klientów i Dyrektor Sprzedaży” prowadzonych pod kierownictwem prof. M. Mitreği i dr A. Wieczorek, ponieważ owocuje to podniesieniem kwalifikacji zawodowych oraz rozwojem własnych umiejętności.