



Szanowni Państwo,

Z pełnym przekonaniem i odpowiedzialnością chciałabym Państwa zachęcić do podjęcia studiów podyplomowych na kierunku Menadżera ds. kluczowych klientów i Dyrektora Sprzedaży na Uniwersytecie Ekonomicznym.

Efekty kształcenia i zdobyta wiedza w znaczący sposób podniosły moje kwalifikacje oraz wpłynęły na rozwój osobisty i zawodowy.

Od 2010 roku pracuje na stanowiskach menadżerskich. W obecnych czasach, czasach ciągłych zmian, niepewności, szybkim tempie życia, potrzebie dostosowywania się do wymagań rynku KONIECZNYM JEST ciągle doskonalenie.

*Czym jest doświadczenie bez wiedzy, a wiedza bez doświadczenia ...?*

*Czy istnieje „właściwy kierunek studiów podyplomowych”?*

**TAK, dzięki nauce na kierunku MDSKKIDS stwierdzam, że jest.**

Co osiągnęłam, co odświeżyłam ...?

Przede wszystkim usystematyzowałam zdobytą wiedzę oraz uzupełniłam luki kompetencyjne. Zrewidowałam doświadczenie z teorią i wyciągnęłam odpowiednie wnioski. Dzięki licznym warsztatom i ćwiczeniom nabrałam większej pewności siebie. Od prowadzących zajęcia, teoretyków i praktyków zaczerpnęłam nowe pomysły, które już wdrażam w mojej pracy. Wiedza i umiejętności, które nabyłam sprawiły, iż mam jeszcze większy wpływ na współpracowników, mogę stawić czoła silnemu przeciwnikowi w osobie strategicznego Klienta bez obaw, że „zje mnie na śniadanie” a coaching, szkolenia i motywacja pracowników stały się dla mnie nowym hobby.

... Poznanie naprawdę wartościowych osób pozwala na refresh i inne spojrzenie.

Dziękuję.

/Magdalena Kocur