

dr inż. Katarzyna Jasiak-Jaroń
Manager ds. badań i rozwoju
Nomax Trading sp. z o.o.



Rekomendacja

Dynamicznie zmieniające się otoczenie sprawia, że z jednej strony musimy bazować na dotychczasowej wiedzy i doświadczeniach, z drugiej zaś – ciągle się rozwijać, aby stawiać czoło kolejnym wyzwaniom.

Zanim rozpoczęłam studia *Menedżer ds. Kluczowych Klientów i Dyrektor Sprzedaży* porównałam najlepsze programy menedżerskie dostępne w Polsce. Indywidualne podejście, wysoko wykwalifikowana kadra naukowa oraz świetnie opracowany program sprawiły, że wybrałam studia zorganizowane przez Pana profesora Macieja Mitręgę oraz Panią dr Annę Wieczorek na Uniwersytecie Ekonomicznym w Katowicach. Z perspektywy czasu uważam, że to była jedna z najlepszych decyzji w mojej karierze zawodowej.

Program studiów jest skonstruowany w taki sposób, że pozwala nie tylko zdobyć wiedzę z zakresu zarządzania sprzedażą, ale również rozwinąć umiejętności interpersonalne niezbędne w pracy menedżerskiej. Ponadto w trakcie trwania studiów bardzo mocny nacisk położony jest na wymianę zawodowego doświadczenia w ramach grupy, co stanowi niesamowity walor tych studiów.

Serdecznie polecam wybór studiów *Menedżer ds. Kluczowych Klientów i Dyrektor Sprzedaży* osobom, które chcą podnieść swoje kwalifikacje.