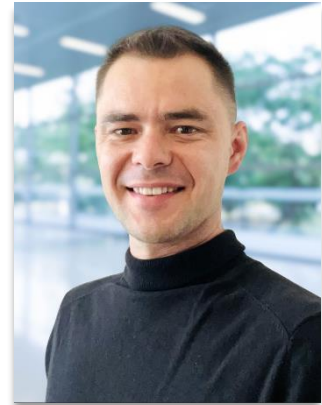


## Marek Kacperski

---

Kierownik działu Tool Managementu  
MAPAL Narzędzia Precyzyjne Sp. z o.o.



## REKOMENDACJA

Z przyjemnością i satysfakcją pragnę zarekomendować studia podyplomowe na kierunku „**Menedżer ds. kluczowych klientów i Dyrektor Sprzedaży**” na Uniwersytecie Ekonomicznym w Katowicach.

Podczas analizy dostępnych ofert studiów podyplomowych związanych z tematyką Dyrektora Sprzedaży, propozycja Uniwersytetu Ekonomicznego w Katowicach wypadła najlepiej.

Studia stacjonarne o precyzyjnie dobranym, podzielonym na cztery moduły tematyczne, zakresie wiedzy, doskonale uzupełnione zajęciami z praktykami biznesu, były najlepszym wyborem jakiego mogłem dokonać.

Kluczową wartością tego kierunku są zajęcia z praktykami, panem Piotrem Nowakiem oraz panem Dariuszem Stasiukiewiczem. Ich bogate doświadczenie zawodowe można było zobaczyć w każdym omawianym zagadnieniu a przedstawiane przez nich rozwiązania wykorzystać już w pierwszym dniu pracy następującym po zajęciach na uczelni.

Spektrum gałęzi biznesu reprezentowanych przez grupę studentów było bardzo szerokie. Przekuło się to w ciekawe i merytoryczne dyskusje na zajęciach jak również pozwoliło mocno rozbudować sieć kontaktów biznesowych.

Wszystkim osobom, które oczekują od zajęć dobrej, skonsolidowanej i precyzyjnie dobranej dawki wiedzy jak również poznania praktycznych narzędzi zarządzania sprzedażą gorąco polecam powyższy kierunek studiów podyplomowych.

z poważaniem



Marek Kacperski