



Jak zwiększyć swoje szanse na rynku pracy?

- **Naucz się mówić o sobie**, o swoich pasjach i zainteresowaniach zawodowych, o tym jaką jesteś osobą, jakie masz wartości itp. Nie mów np. jestem ekonomistą, powiedź interesuje mnie zarządzanie miastem i tematyka pozyskiwania funduszy na finansowanie działań umożliwiających rozwój regionów. Cenię sobie działania na rzecz dobra wspólnego, wspierające działania prospołeczne,
- **Niech Twoi Bliscy wiedzą o tym co potrafisz**. Większość ofert pracy rozchodzi się na tzw. ukrytym rynku pracy i możesz o nich nawet nie wiedzieć. Jeśli życzliwe Ci osoby będą wiedziały o tym, że szukasz pracy, jest szansa na to, że jeśli będą posiadały informację o tym, że ktoś poszukuje pracownika, poinformują Cię o tym,
- **Bądź aktywny, kreatywny** – nie odpowiadaj tylko na oferty rekrutacyjne, które znajdziesz w sieci itp. Interesuje Cię praca u danego pracodawcy, a nie prowadzi on aktualnie procesu rekrutacji? Nic nie szkodzi, stwórz okazję i daj mu się poznać,
- **Poznawaj ludzi i dziedziny, które Cię interesują**,
- **Rozwijaj swoje kompetencje**, w tym tzw. kompetencje miękkie, które obejmują między innymi zdolności interpersonalne, które pozwalają nam nawiązywać kontakty z innymi ludźmi, ułatwiają pracę w grupie oraz ogólne funkcjonowanie w społeczeństwie,
- **Dbaj o swój wizerunek i zawsze mów/pisz prawdę**.

Pamiętaj na rynku pracy Jesteś sprzedawcą swoich kompetencji.